

HUMAN Q1 2025

HUMANICA PUBLIC COMPANY LIMITED



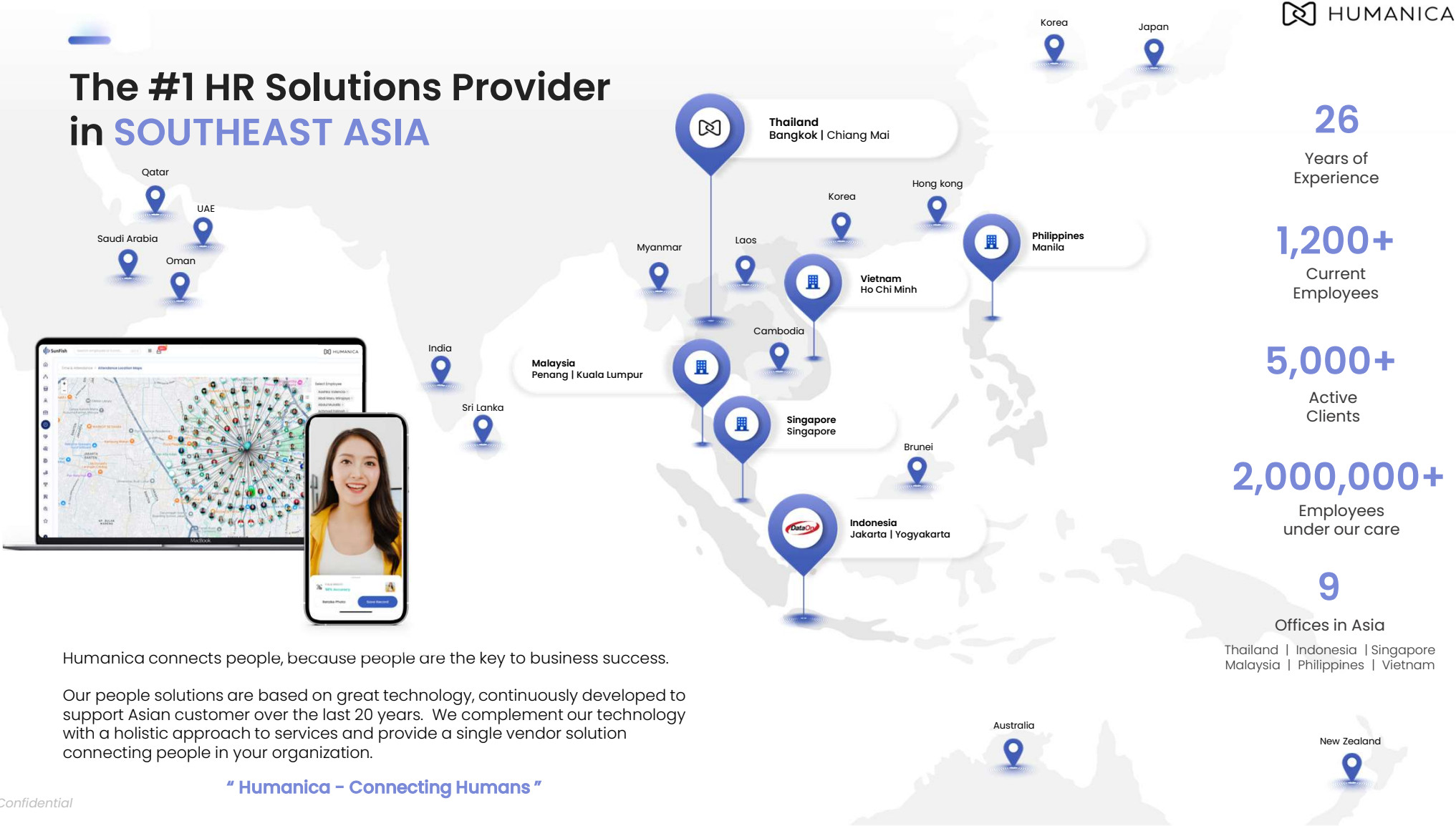


TABLE OF CONTENTS

- 01** PROFILE OF HUMANICA
- 02** OUR SOLUTIONS
- 03** FINANCIAL RESULTS
- 04** GROWTH STRATEGY



The #1 HR Solutions Provider in **SOUTHEAST ASIA**



26

Years of Experience

1,200+

Current Employees

5,000+

Active Clients

2,000,000+

Employees under our care

9

Offices in Asia

Thailand | Indonesia | Singapore
Malaysia | Philippines | Vietnam

Humanica connects people, because people are the key to business success.

Our people solutions are based on great technology, continuously developed to support Asian customer over the last 20 years. We complement our technology with a holistic approach to services and provide a single vendor solution connecting people in your organization.

" Humanica - Connecting Humans "

OUR JOURNEY



C & B	TIME	HR CORE	TALENT MANAGEMENT	DEVELOPMENT
Compensation	Scheduling & Leave	Organization Design	Recruitment	Engagement
Benefits	Attendance Tracking	HR Core Data	OKR	Employee Development
Budgeting	Activity Recording	Policies & Compliance	Performance Management	Learning
Increment Planning	Timesheet	Workflows	Evaluations	Planning
TECHNOLOGY				
Project CRM Wellness Ecosystem Interfaces				
ANALYTICS				

VISION



We are a **high-performing team of teams** with a positive culture of **care, brotherhood** and the **professionalism**. We empower our people to create and deliver **World-Class products and services** that anticipate and fulfill the **evolving needs** of our clients and their employees.

MISSION



To help the **employees** of our clients **work better & live happier**

ENTERPRISE HR TECHNOLOGY SOLUTIONS



MANAGED PAYROLL SERVICES



SME HR TECHNOLOGY SOLUTIONS



SUBSIDIARIES & EMERGING BUSINESSES



VALUE PROPOSITION

workplaze

SunFish

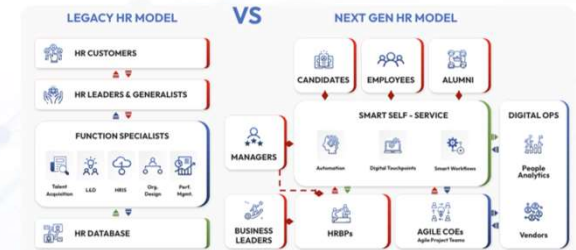
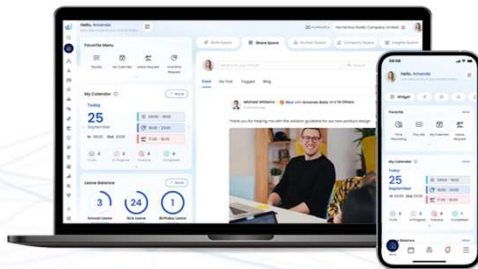
TIGERSOFT



HUMANICA
PAYROLL OUTSOURCING



HUMANICA
CONSULTING



SUPPORTING SUBSIDIARIES & INVESTMENTS

Enix

PHARM CARE



SAP S/4 HANA

SAP Business One
ORACLE NETSUITE

rabbit cash

CHESS

HUMANICA CONSULTING

HRM Consulting Co., Ltd.

HUMANICA FAS
HUMANICA EEC

IDOL PLANNER CONSULTING

Conicle

Thailand Digital Catalog

Thailand Digital Catalog Privileges



Types of Services

Digital Services and Software

Cloud Infrastructure

Hardware and Embedded Software

International Standards Requirement



Public



Special Public Procurement
Specific Method/Selection Method

Tax Deductions 200%
Up to 300,000 Baht

Private



depa Digital Transformation Funds | Mini Transformation Voucher



CIT Exemption
100% of the cost of digital investment capital
No maximum investment*

* Measure of Smart and Sustainable Industry

Copyrighted by depa Thailand



SOFTWARE PARK THAILAND

INDUSTRY 4.0 PLATFORM

สวทช. ร่วมกับ สำนักงานส่งเสริมเศรษฐกิจดิจิทัล และเขตอุตสาหกรรมซอฟต์แวร์ประเทศไทย (Software Park Thailand) ขอเชิญท่านเข้าร่วมงานสัมมนาในหัวข้อ

สิทธิประโยชน์ในการเจาะตลาดดิจิทัล และยกระดับสู่อุตสาหกรรม 4.0

วัตถุประสงค์

เพื่อประชาสัมพันธ์สิทธิประโยชน์ในการส่งเสริมและขยายโอกาสทางด้านการลงทุนและบริการดิจิทัลสู่ตลาดภาครัฐ และเอกชน อีกทั้งเป็นการสร้างความเข้าใจถึงมาตรการสนับสนุนบริการดิจิทัลและเข้าถึงบริการให้คำปรึกษาการพัฒนาระบบธุรกิจจากภาครัฐ

- สนับสนุนและเสริมแรงผู้ประกอบการปรับตัวสู่การผลิตดิจิทัล
- เปิดรับสมัครผู้ประกอบการ System Integrator (SI) และโรงงานผู้ผลิตเข้าร่วมโครงการ

คุณสมบัติ

- ผู้ประกอบการ System Integrator (SI) ที่ต้องการส่งเสริมและเร่งรัดธุรกิจ เพื่อมีต้นทุนค่าตัวที่คุ้มค่าในสิทธิประโยชน์ต่างๆ เช่น BOI, สถานประกอบการเงิน
- ผู้ประกอบการในอุตสาหกรรมการผลิตที่สนใจปรับโครงสร้างองค์กรในเชิงดิจิทัล (Digital Transformation) และมีเป้าหมายลงทุนภายในปี 2568-2569

กำหนดการ



13.30 - 14.00 น.
บัญชีบริการดิจิทัลกลยุทธ์ทางการตลาด
ประตูสู่ตลาดภาครัฐและเอกชน
โดย ดร.สิทธาทิลา ยอแสง
ผู้อำนวยการฝ่ายส่งเสริมอุตสาหกรรมดิจิทัล
สำนักงานส่งเสริมเศรษฐกิจดิจิทัล



14.00-14.30 น.
แนวทางขยายยกระดับสู่อุตสาหกรรม 4.0
และสิทธิประโยชน์เพื่อการลงทุน
โดย ดร.ธวัชชัย ผดุงพงษ์
ผู้อำนวยการกลุ่มแพลตฟอร์มระบบอุตสาหกรรม 4.0
สำนักงานพัฒนาวิทยาศาสตร์และเทคโนโลยีแห่งชาติ (สวทช.)



14.30-15.15 น.
เสวนาในหัวข้อ
"เปลี่ยนผ่านธุรกิจด้วย Digital Transformation how to จากผู้ผู้ประกอบการ เพื่อสิทธิประโยชน์การลงทุน"
• ภาครัฐภาครัฐ ทาซึล-เอ็ดดี้ สิทธิการตั้งอิจจัง
• จัดเต็ม! เสนอมาที 2 เล็ง : อนุมัติหรือ? BOI?
• SI องค์กรไหนบ้าง? ใดไม่ใ้จุดอุตสาหกรรม 4.0

15.15-16.00 น.

- ถาม - ตอบ
- เปิดรับสมัครบริษัทเข้าร่วมโครงการ

หมายเหตุ: กำหนดการอาจเปลี่ยนแปลงได้ตามความเหมาะสมและตามจำนวน

25 เมษายน 2568
13.30-16.00 น.
เวทียืน 4 ศูนย์การค้าสยามพารากอน
โซน SCBX NEXT TECH

ประโยชน์

- สิทธิประโยชน์ BOI มาตรการยกระดับอุตสาหกรรม ยกเว้นภาษีนิติฯ 3 ปี ในสัดส่วน 50% ถึง 100%
- ได้ทราบถึงสิทธิประโยชน์ของบัญชีบริการดิจิทัลทั้งสิทธิในการจัดซื้อจัดจ้างภาครัฐวิธีพิเศษและสิทธิประโยชน์ด้านภาษีสำหรับภาคเอกชน
- โอกาสในการได้รับการส่งเสริมและสนับสนุนการจัดทำมาตรฐาน ISO/IEC 29110 (เข้ารับการฝึกอบรมได้รับประกาศนียบัตร..)
- ได้รับคำแนะนำเชิงลึก 1:1 แบบ Exclusive ในการปรับปรุงและพัฒนาสายการผลิตด้วยเครื่องมือและเทคโนโลยีดิจิทัล โดยผู้เชี่ยวชาญ, นิกรวิชัย, ที่ปรึกษาหรือ บริษัท SI ที่มีประสบการณ์
- ได้รับการพิจารณาเรื่องสินเชื่อเพื่อการลงทุน Industry 4.0 จาก EXIM BANK

สมัครด่วน
ภายในวันที่ 17 เม.ย 68

สมัครและสอบถาม
รายละเอียดเพิ่มเติมได้ที่



คุณวลัยรัตน์ หรือคุณนภาพานต์
☎ 02 564 7000 ต่อ 1368, 1381
✉ walairat@nstda.or.th
chanaghan@nstda.or.th
หรือ สแกน QR Code



dSURE: 2 stars



รายการสินค้าและบริการ

บัญชีบริการดิจิทัล

**บริษัท ฮิวแมนิก้า จำกัด
(มหาชน)**

Humanica: Workplaze HR Solutions
(Human Resource Management) พนักงาน 2,000 คน

Humanica: Workplaze HR Solutions
(Human Resource Management) พนักงาน 3,000 คน

Humanica: Workplaze HR Solutions
(Human Resource Management) พนักงาน 4,000 คน

Humanica: Workplaze HR Solutions
(Human Resource Management) พนักงาน 5,000 คน

Humanica: Workplaze HR Solutions
(Human Resource Management) พนักงาน 10,000 คน

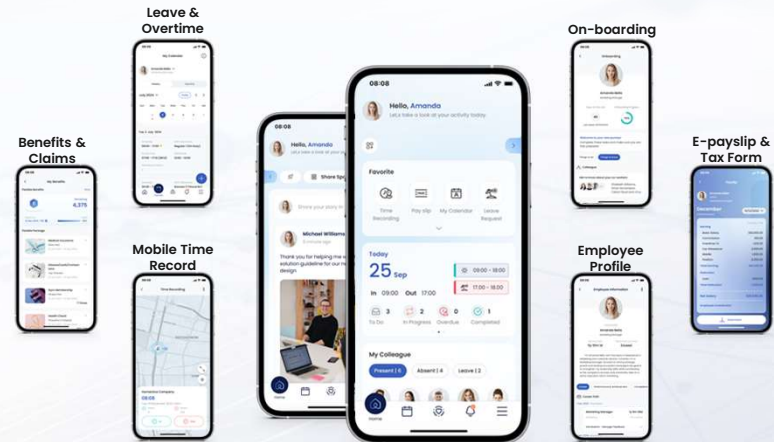
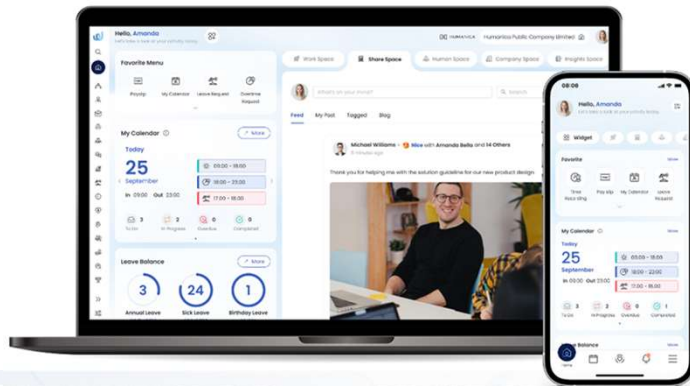
Humanica: Workplaze HR Solutions
(Human Resource Management) พนักงาน 20,000 คน

หมายเหตุ: บัญชีบริการดิจิทัลเป็นการรับรองเฉพาะในส่วนของรายละเอียดทางเทคนิคของซอฟต์แวร์ ตามมาตรฐานสากล
ที่สำนักงานกำหนดเท่านั้น ไม่ครอบคลุมเนื้อหาหรือข้อมูลที่บรรจุอยู่ในซอฟต์แวร์

ISSUED 6/2568



workplaze

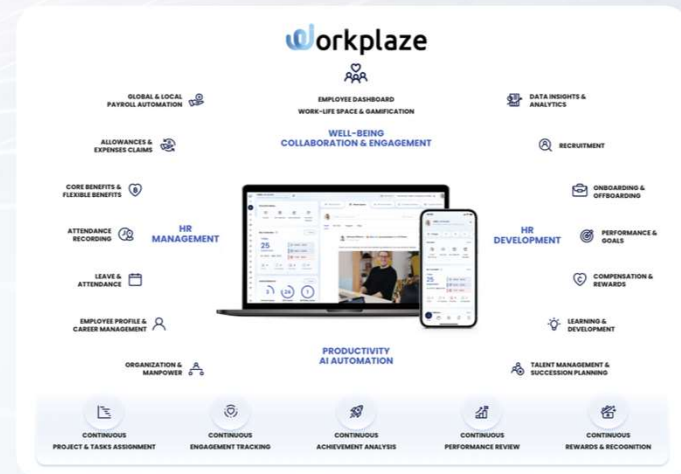


New Sales TCV
19 Million THB

New Customer Q1
8 new customers with 8 thousand employees

Q1 New Version
Thailand HR Management

HR Development, Additional Countries & Productivity coming in 2025





Customers
1100 Active Customers in
16 Countries

Users
1.2 Million Active Users

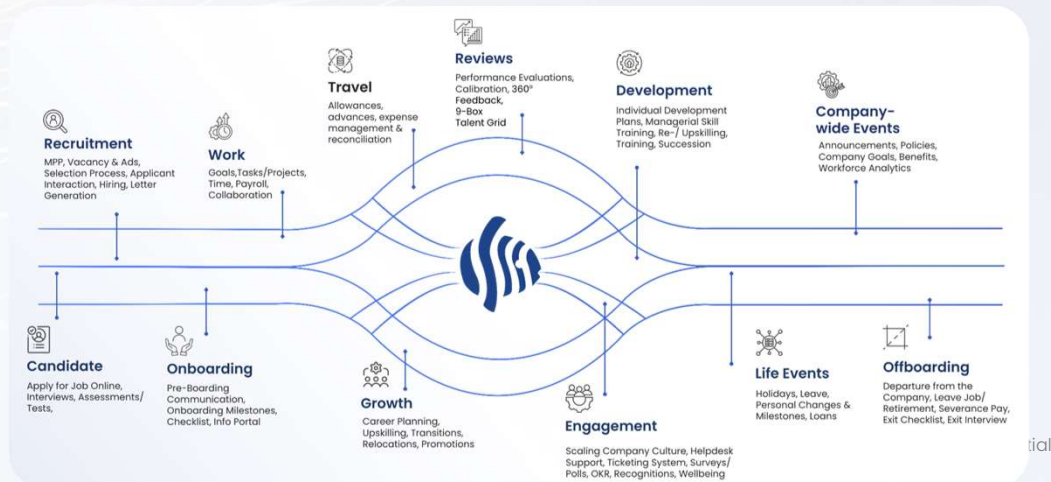
**Q1
Recurring Revenue**
80 Million THB

**Q1
Non Recurring Revenue**
32 Million THB

New Sales TCV
82 Million THB

New Customer Q1
33 new customers with 92
thousand employees

Q1 New Features
Over 80 new features





<p>40% <small>Professional Outsourcing</small></p> <p>Operating Profit Margin</p> <p>High Margin</p> <ul style="list-style-type: none"> • Small, Multinational Customers • Internal Software • Slow Growth, Highly Stable 	<p>29% <small>HUMANICA</small></p> <p>Operating Profit Margin</p> <p>High Growth</p> <ul style="list-style-type: none"> • Large Enterprise Customers • Complex HRIS Solutions • Hyper Competitive 	<p>16% <small>TIGERSOFT</small></p> <p>Operating Profit Margin</p> <p>High Potential</p> <ul style="list-style-type: none"> • SME Customers • Localized Payroll Software • Early Adoption for Thai SME's
--	--	---

New Sales TCV
25 Million THB

New Customer Q1
12 new customers with 8 thousand employees

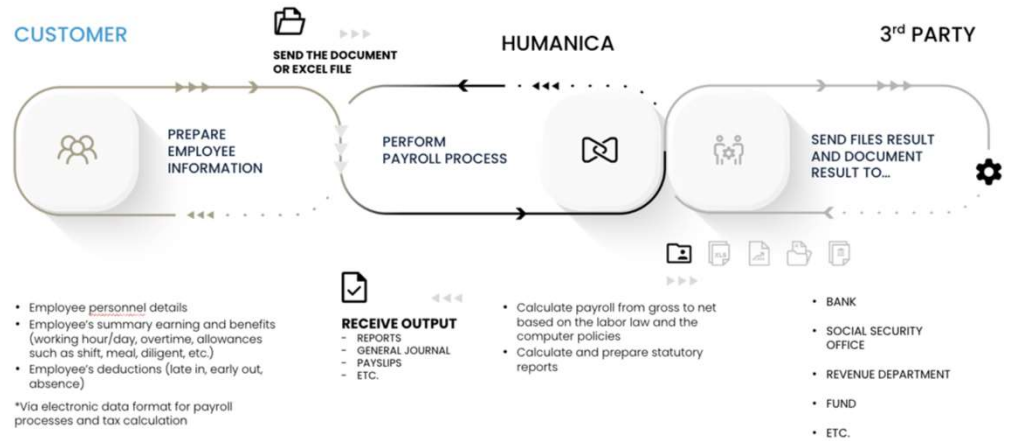
Q1 Highlight

Continued expansion of Humanica payroll outsourcing services through Tigersoft.

POS upgraded to Humatrix

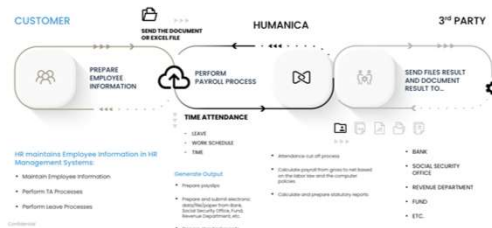


PAYROLL OUTSOURCING



Confidential

PAYROLL OUTSOURCING AND ESS



Confidential

MULTI-COUNTRY PAYROLL OUTSOURCING



Confidential

TIGERSOFT

Customers
2,500 Active Customers

Users
220,000 Employees

Q1 Recurring Revenue
21 Million THB

Q1 Non Recurring Revenue
16 Million THB

New Sales TCV
15 Million THB

New Customer Q1
126 new customers with 7 thousand employees

Q1 Highlight
New website, new office location and a new future for HR Open Space subscription model



Core HR

- Personnel
- Time and Attendance
- Payroll
- Training
- Recruit

Employee Self - Service

- Employee Onboarding
- HR Data Analysis
- Welfare Management
- Online Course
- Talent Search
- Workflow System
- Performance Management System



Q1
Recurring Revenue
18 Million THB

Q1
Non Recurring Revenue
9 Million THB

SAP Business One
powered by **HUMANICA**

Integrated solution for small and medium business



ORACLE NETSUITE
powered by **HUMANICA**

Integrated solution mid-sized business requiring customization



SAP S/4 HANA
powered by **HUMANICA**

Cutting edge solutions for complex enterprises (Launching Q3 2025)



Food & Beverage	Production	Trading	Service/ Logistic/PM	Public Company

Our Investments on social and environmental innovation



FinTech



CHESSE

rabbit cash



Health Tech



Benix PHARM CARE



EdTech

Conicle



SUSTAINABLE DEVELOPMENT GOALS

1 NO POVERTY

2 ZERO HUNGER

3 GOOD HEALTH AND WELL-BEING

4 QUALITY EDUCATION

5 GENDER EQUALITY

6 CLEAN WATER AND SANITATION

7 AFFORDABLE AND CLEAN ENERGY

8 DECENT WORK AND ECONOMIC GROWTH

9 INDUSTRY, INNOVATION AND INFRASTRUCTURE

10 REDUCED INEQUALITIES

11 SUSTAINABLE CITIES AND COMMUNITIES

12 RESPONSIBLE CONSUMPTION AND PRODUCTION

13 CLIMATE ACTION

14 LIFE BELOW WATER

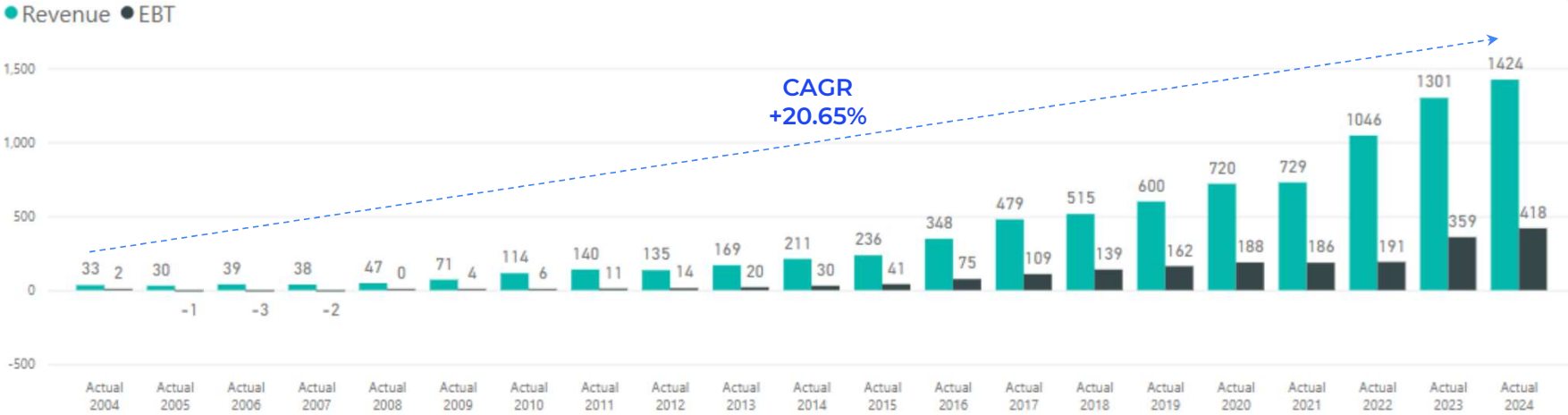
15 LIFE ON LAND

16 PEACE, JUSTICE AND STRONG INSTITUTIONS

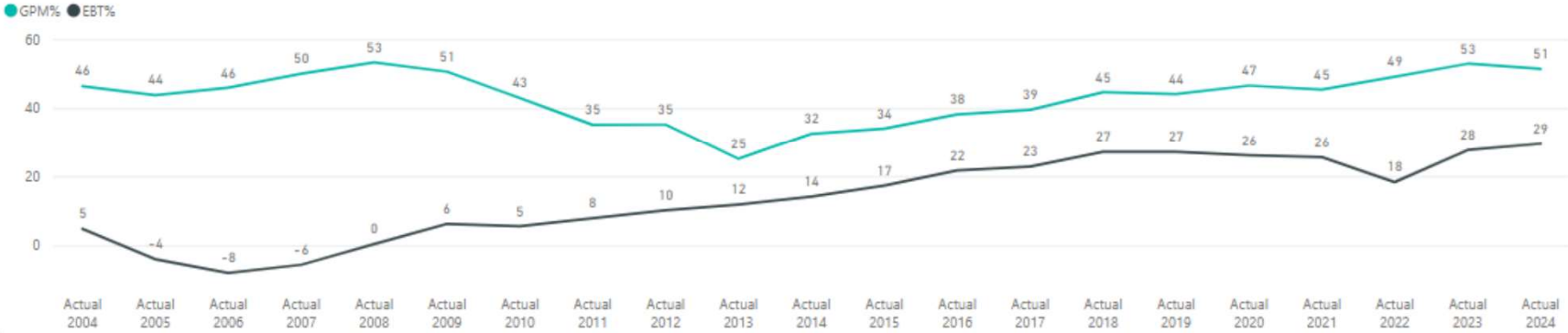
17 PARTNERSHIPS FOR THE GOALS



OUR PAST PERFORMANCE



GPM% and Sum of EBT% by Mode and Year





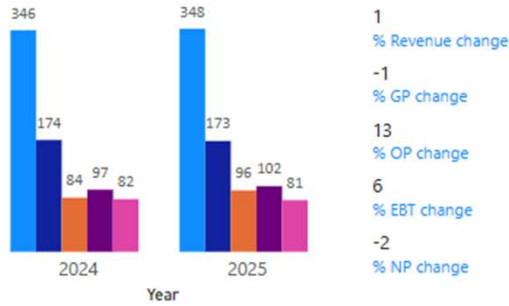
FINANCIAL RESULTS Q1-2025



Operating Performance

Overview

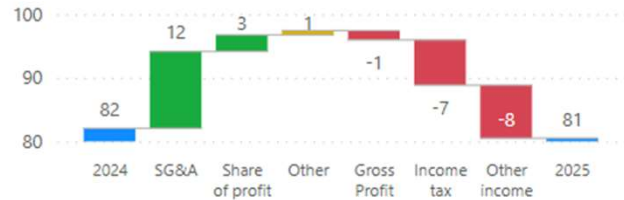
● Revenue ● Gross Profit ● Operating Profit ● EBT ● Net Profit



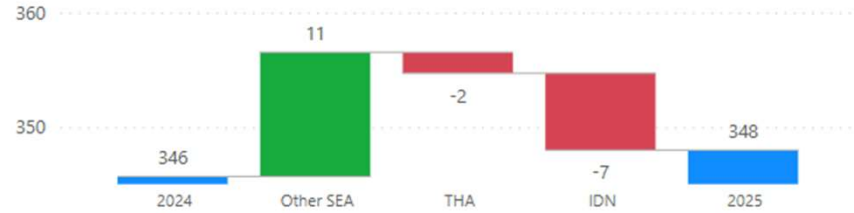
● % GPM ● % SG&A ● % OPM ● % EBT ● % NPM



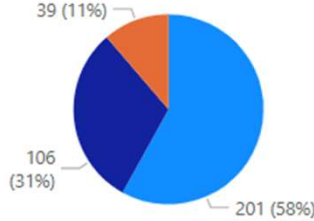
Net Profit Growth



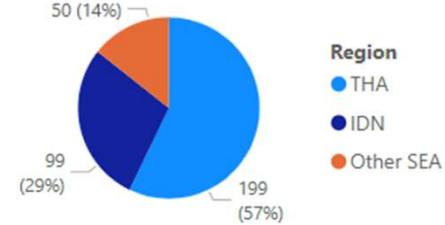
Revenue Growth



2024 Revenue

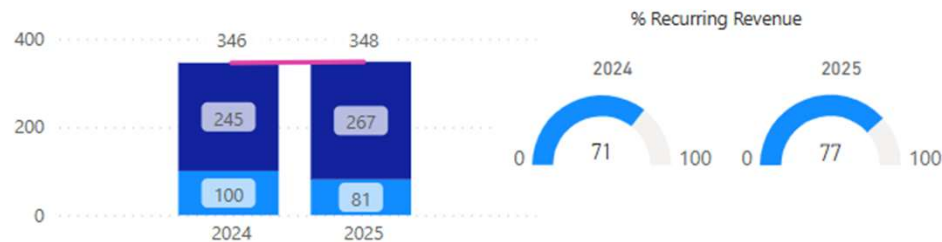


2025 Revenue



Revenue by Nature

PL Item ● Non-Recurring Revenue ● Recurring Revenue ● Revenue



Q1-2025 vs Q1-2024

- Revenue slightly grew 1% from last year as
 - THA -2mb (-1%)
 - IND -7mb (-7%)
 - Other +11mb (+28%) (From transfer of clients from DataOn +7.5mb)
- Revenue impacted by 3% due to Indonesia Rupiah depreciation of about 9%
- Gross Profit: GP was close to last year as %GPM was about 50% of revenue.
- Operating Profit increased by +12mb or +13%. %OPM improved from 24% to 28% as SG&A saving about +12mb from One-off gain +9mb from change in estimate of share-based payment on ESOP and other cost saving.
- EBT grew +5mb or +5% from increase in Operating Profit +12mb and Other income decreased -8mb (mainly from decrease in exchange gain on financial investment).
- Net Profit dropped -1mb or -2% as EBT+5mb and income tax increased -7mb. %NPM dropped from 24% to 23%. (Effective tax rate increased from -14% to -20% as BOI tax privilege expired in July 2024)

Financial Position

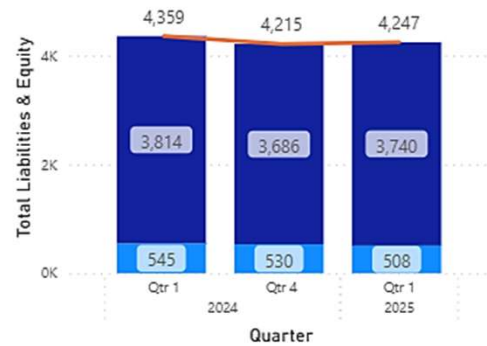
Assets

BS group ● Current Assets ● Non-Current a... ● Total Assets

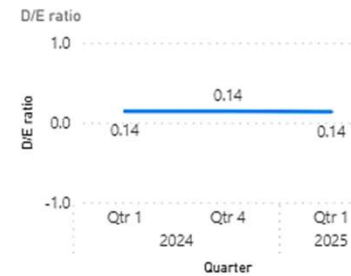


Liabilities & Equity

BS Class ● 2 Liabilities ● 3 Equity ● Total Liabilities & Equity



Financial Risk



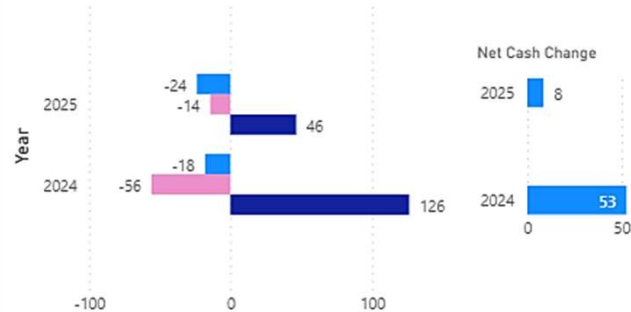
Balance Sheet

Change from Dec 2024

- Assets increased only +32mb or +1% from current assets increased +78mb and non-current assets decreased -46mb.
- Equity grew +54mb or +1% from Retained earnings (Net profit) +81mb less Treasury stock -12mb and OCI -13mb

Cash Flow

BS group ● Financing CF ● Investing CF ● Operating CF



Profitability



Note: Including 4 consecutive quarters

Liquidity

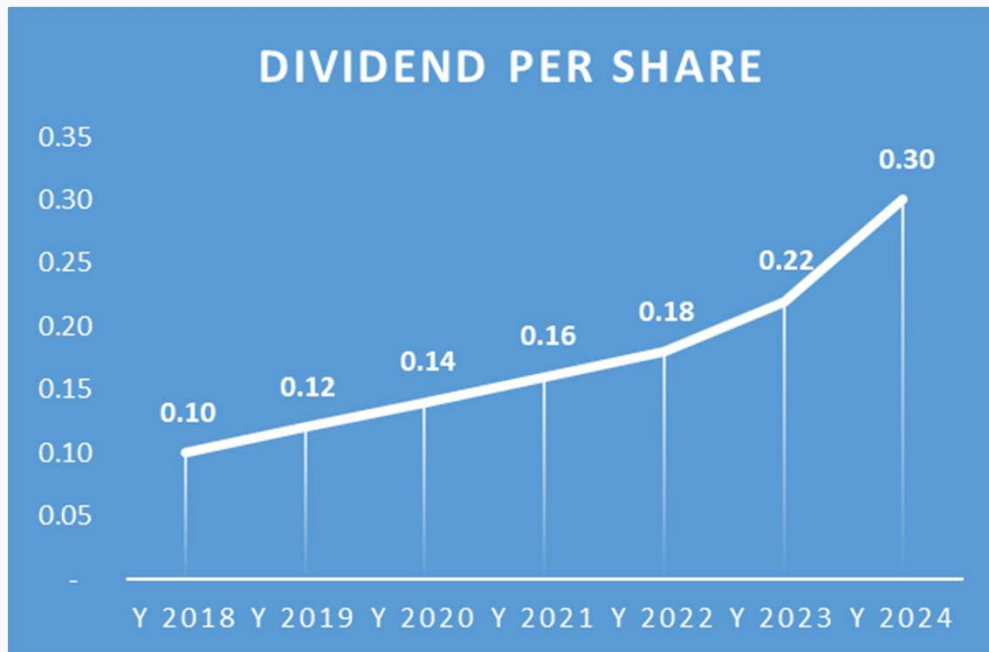


Cash Flow Q1-2025

Net cash changed from Q1-2024 = -45mb

- Operating CF -80mb mainly from Change in Working Capital -50mb and Non-cash items including unrealized exchange loss -30mb
- Investing CF +42mb as the investment of this year less than last year especially the strategic investment.
- Financing CF -6mb mainly from cash paid for treasury stock -10mb.

Dividend & Share Repurchase



Share Repurchase Project

- Budgeted share repurchases: Not exceeding 250 MB
- Number of shares : \leq 31.25 million shares (3.6 %)
- Method for share repurchase: automated order matching
- Starting from 5 March 2025 to 4 September 2025
- **As of 30 May 2025, total shares repurchased = 14.72 million shares with total cost of 116.18 MB**



GROWTH STRATEGY





HUMAN

Q1 2025

Latest Updates



Organic Growth

- First Thailand Workplaze implemented
- Expansion of sales teams and rapid development of new sales



M&A

- Continued sourcing for additional M&A with updates pending



PARTNERSHIP & ECOSYSTEM

CUSTOMER REVIEWS

98%

Customer Retention

2,000+

Active Clients

1,000,000+

Employees under our care

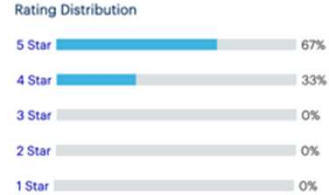


<p>High Performer - HR Core</p>	<p>High Performer - Payroll</p>	<p>High Performer - Time & Attendance</p>	<p>High Performer Asia - Core HR</p>	<p>High Performer Asia Pacific - Core HR</p>
<p>High Performer Asia Pacific - Payroll</p>	<p>High Performer Asia Pacific - Mid-Market - Core HR</p>	<p>High Performer - Mid-Market - Core HR</p>	<p>High Performer - Mid-Market - Time & Attendance</p>	<p>High Performer - HCM Software</p>

Gartner

SunFish Ratings Overview

4.7 ★★★★★



Rated 4.4 ★★★★★



Gartner Peer Insights

100% Would Recommend

Customer Experience


Category	Score
Evaluation & Contracting	4.6
Integration & Deployment	4.6
Service & Support	4.4
Product Capabilities	4.2

THANK YOU

Any questions?

You can find me at

 Soontorn.D@humanica.com

 www.humanica.com

Disclaimer:

Items published on this presentation are intended to provide financial information or business information of HUMAN. Some forward-looking statement may be based on management's view at present time. These information are subject to certain risks and uncertainties that could caused the actual result to be different from what was stated. The management undertakes no responsibility on the change after the date of this presentation.



Customers
--- Active Customers

*Includes Software Customers

Users
--- Million Employees

*Includes Software Customers

Q1
Recurring Revenue
--- Million USD

Q1
Non Recurring Revenue
--- Thousand USD

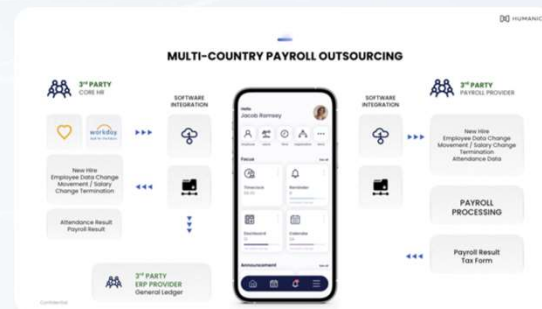
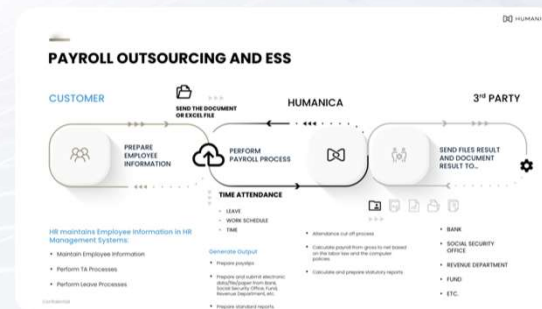
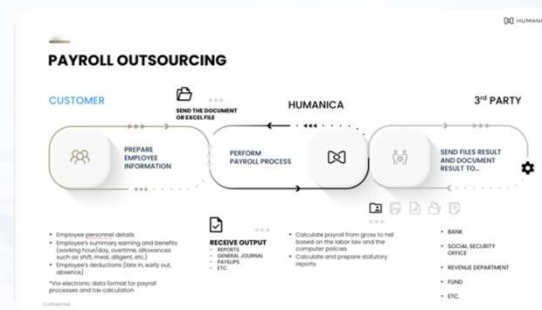
New Sales TCV
6 Million THB

New Customer Q1
11 new customers with 800 employees

Q1 Highlight

Continued expansion of Humanica payroll outsourcing services through Tigersoft.

POS upgraded to Humatrix



Update from Heng

<p>Customers --- Active Customers</p>	<p>Hours --- Thousand</p>
<p>Q1 Recurring Revenue 18 Million THB</p>	<p>Q1 Non Recurring Revenue 9 Million THB</p>
<p>New Sales TCv --- Million THB</p>	<p>New Customer Q1 --- new customers with --- users</p>
<p>Q1 Highlight Initial marketing for expansion into SAP S/4 HANA</p>	<p>Requested to P Poo</p>



SAP Business One
powered by HUMANICA

Integrated solution for small and medium business



ORACLE NETSUITE
powered by HUMANICA

Integrated solution mid-sized business requiring customization



SAP S/4 HANA
powered by HUMANICA

Cutting edge solutions for complex enterprises (Launching Q3 2025)

