

ที่ บช. 004/2564

วันที่ 25 กุมภาพันธ์ 2564

เรื่อง คำอธิบายและบทวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการต่อผลการดำเนินงานสำหรับสำหรับปีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2563
 เรียน กรรมการและผู้จัดการ
 ตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย

**คำอธิบายและบทวิเคราะห์ของฝ่ายจัดการต่อผลการดำเนินงาน
 งบการเงินรวม
 สำหรับงวดสิบสองเดือนสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2563**

ผลการดำเนินงานรวม

ตารางที่ 1: ผลการดำเนินงานรวม

หน่วย: ล้านบาท

	ม.ค.- ธ.ค.2562 (ปรับปรุงใหม่)	ร้อยละ	ม.ค.- ธ.ค.2563	ร้อยละ	เปลี่ยนแปลง	เปลี่ยนแปลง ร้อยละ
รายได้รวม	613.86	100.0	740.34	100.0	126.48	20.6
ต้นทุนขายและบริการ	(335.26)	(54.6)	(384.96)	(52.0)	(49.70)	14.8
กำไรขั้นต้น	278.60	45.4	355.38	48.0	76.78	27.6
ค่าใช้จ่ายในการขายและ บริหาร	(121.85)	(19.8)	(160.25)	(21.6)	(38.40)	31.5
กำไรก่อนภาษีและดอกเบี้ย จ่าย	156.75	25.5	195.13	26.4	38.38	24.5
ส่วนแบ่งกำไรจากเงินลงทุน ในบริษัทร่วม	1.93	0.3	0.93	0.1	(1.00)	51.8
ดอกเบี้ยจ่าย	(0.43)	(0.1)	(8.36)	(1.1)	(7.93)	(1,844.2)
กำไรก่อนภาษี	158.25	25.8	187.70	25.4	29.45	18.6
ค่าใช้จ่ายภาษี	(14.53)	(2.4)	(22.84)	(3.1)	(8.31)	(57.2)
กำไรสุทธิหลังภาษี	143.72	23.4	164.86	22.3	21.14	14.7

รายได้รวม

รายได้รวมประกอบด้วยรายได้จากการขายและบริการ และรายได้อื่น เพิ่มขึ้น 126.48 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 20.6 อยู่ที่ 740.34 ล้านบาท (ปี 2562: 613.86 ล้านบาท) ซึ่งรายได้จากการขายและบริการเพิ่มขึ้น 120.29 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 20.1 และรายได้อื่นเพิ่มขึ้น 6.19 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 43.2

รายได้จากการขายและบริการ

สำหรับปี 2563 กลุ่มบริษัทอิวแมนิกา (“บริษัทฯ”) มีรายได้จากการขายและบริการ 719.81 ล้านบาท (ปี 2562: 599.52 ล้านบาท) เพิ่มขึ้น 120.29 ล้านบาทหรือคิดเป็นร้อยละ 20.1 รายได้จากธุรกิจด้านทรัพยากรบุคคลเพิ่มขึ้น 117.05 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 23.6 ในขณะที่รายได้การ

ให้บริการด้านบริหารจัดการบัญชีและการเงินเพิ่มขึ้น 3.24 ล้านบาทหรือคิดเป็นร้อยละ 3.1 จากปีก่อน การเติบโตของธุรกิจด้านทรัพยากรบุคคลมาจากความร่วมมือประกอบการของบริษัท ไทเกอร์ ซอฟท์ (1998) จำกัด (“ไทเกอร์ซอฟท์”) บริษัทย่อยที่บริษัทฯ เชื้อกิจการเข้ามาในเดือนกรกฎาคม 2562 เมื่อเปรียบเทียบกับปี 2021 รายได้จากการขายและบริการของไทเกอร์ซอฟท์ที่เพิ่มขึ้น 80.50 ล้านบาท รวมถึงการเติบโตแบบ organic จำนวน 36.54 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 8.5 ส่งผลให้รายได้ของธุรกิจด้านทรัพยากรบุคคลเพิ่มขึ้น 117.04 ล้านบาท

บริษัทฯ มีรายได้ที่เกิดขึ้นประจำ (Recurring Revenue) เพิ่มขึ้น 32.91 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 7.3 (เพิ่มขึ้น 18.44 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 4.2 เมื่อไม่ได้รวมไทเกอร์ซอฟท์) ในขณะที่รายได้ที่เกิดขึ้นไม่ประจำ (Non-Recurring Revenue) เพิ่มขึ้น 88.06 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 59.0 (เพิ่มขึ้น 22.02 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 24.3 เมื่อไม่ได้รวมไทเกอร์ซอฟท์)

รายได้อื่น

รายได้อื่นเพิ่มขึ้น 6.19 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 43.2 อยู่ที่ 20.53 ล้านบาท (ปี 2562: 14.34 ล้านบาท) จากการรับรู้เงินปันผลรับจากการลงทุน และดอกเบี้ยรับจากหุ้นกู้แปลงสภาพที่ได้มีการลงทุนเพิ่ม เพิ่มขึ้น 2.77 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 33.2 นอกจากนี้รายได้อื่นที่เกิดขึ้นไม่ประจำเพิ่มขึ้น 4.35 ล้านบาท ซึ่งส่วนใหญ่มาจากการได้รับเงินช่วยเหลือจากรัฐบาลของบริษัทย่อยในต่างประเทศ หักกลบบางส่วนจากการลดลงของกำไร (ขาดทุน) ที่เกิดขึ้นจริงและไม่เกิดขึ้นจริงของเงินลงทุน

ต้นทุนขายและบริการ

ต้นทุนขายและบริการ เพิ่มขึ้น 49.70 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 14.8 อยู่ที่ 384.96 ล้านบาท (ปี 2562: 335.26 ล้านบาท) ซึ่งรวมต้นทุนขายและบริการของไทเกอร์ซอฟท์และค่าตัดจำหน่ายซอฟต์แวร์จากการปรับมูลค่ายุติธรรมจากการจัดทำ Purchase Price Allocation จากการได้มาซึ่งไทเกอร์ซอฟท์จำนวน 52.88 ล้านบาท (ผลกระทบของครึ่งปีหลังของปี 2562 เปรียบเทียบกับ 12 เดือนของปี 2563) ถ้าไม่รวมต้นทุนขายและบริการของไทเกอร์ซอฟท์ บริษัทฯ จะมีต้นทุนขายและบริการลดลงเล็กน้อยจากปีก่อน สอดคล้องกับเป้าหมายระยะกลางของบริษัทฯ ในการปรับปรุงอัตรากำไรขั้นต้น

กำไรขั้นต้น

บริษัทฯ มีอัตรากำไรขั้นต้นอยู่ที่ร้อยละ 48.0 เพิ่มขึ้นจากร้อยละ 45.4 จากปีก่อน ซึ่งกำไรขั้นต้นของปีนี้เท่ากับ 355.38 ล้านบาท (ปี 2562: 278.60 ล้านบาท) เพิ่มขึ้น 76.78 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 27.6 ไทเกอร์ซอฟท์มีกำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้น 27.99 ล้าน (ปี 2563: 55.52 ล้านบาท เปรียบเทียบกับ ครึ่งปีหลังของปี 2562: 27.53 ล้านบาท) ถ้าไม่รวมผลกระทบของไทเกอร์ซอฟท์จากการปรับมูลค่ายุติธรรมจากการจัดทำ Purchase Price Allocation บริษัทฯ จะมีกำไรขั้นต้นเพิ่มขึ้น 48.79 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 19.4 เป็นอัตราที่สูงกว่าการเติบโตของรายได้แบบ organic

ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร

บริษัทฯ มีค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารจำนวน 160.25 ล้านบาท (ปี 2562: 121.85 ล้านบาท) เพิ่มขึ้น 38.40 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 31.5 ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารต่อรายได้รวมคิดเป็นร้อยละ 21.6 (ปี 2562: ร้อยละ 19.8) ซึ่งค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารของไทเกอร์ซอฟท์และค่าตัดจำหน่ายความสัมพันธ์กับลูกค้าจากการปรับมูลค่ายุติธรรมจากการจัดทำ Purchase Price Allocation จากการได้มาซึ่งไทเกอร์ซอฟท์คิดเป็น 29.59 ล้านบาท ที่ทำให้ภาพรวมค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารเพิ่มขึ้น (ผลกระทบของครึ่งปีหลังปี 2562 เปรียบเทียบกับ ปี 2563) ถ้าไม่รวมผลกระทบเหล่านี้ค่าใช้จ่ายในการขายและบริหารเพิ่มขึ้น 8.81 ล้านบาท คิดเป็นร้อยละ 8.8 ซึ่งค่าใช้จ่ายที่เพิ่มขึ้นมาจากค่าใช้จ่ายพนักงาน ค่าใช้จ่ายที่ปรึกษา ค่าเช่าเกี่ยวข้องกับขยายพื้นที่เช่าสำนักงานเพิ่มขึ้น และค่าใช้จ่ายพนักงานและหักกลบบางส่วนกับกำไร (ขาดทุน) จากอัตราแลกเปลี่ยนที่ลดลงที่เป็นส่วนหนึ่งในค่าใช้จ่ายในการขายและบริหาร

ดอกเบี้ยจ่าย

ดอกเบี้ยจ่ายเพิ่มขึ้นมาจากการรับรู้ดอกเบี้ยจ่ายตามมาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 16 เรื่องสัญญาเช่าที่มีการนำมาปฏิบัติใช้ในปี

กำไรสุทธิหลังหักภาษี

บริษัทฯ มีกำไรสุทธิหลังหักภาษีเป็นจำนวน 164.86 ล้านบาท (ปี 2562: 143.72 ล้านบาท) เพิ่มขึ้น 21.14 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 14.7 อัตรากำไรสุทธิลดลงอยู่ที่ร้อยละ 22.3 (ปี 2562: ร้อยละ 23.4) สาเหตุหลักมาจากการรับรู้ตามมาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 16 เรื่องสัญญาเช่าที่มีการนำมาปฏิบัติใช้ในปีนี้และการปรับปรุงมูลค่าการได้มาซึ่งไทเกอร์ซอฟต์แวร์ ถ้าไม่รวมผลประกอบการไทเกอร์ซอฟต์แวร์ ผลกระทบจากการปรับปรุงมูลค่ายุติธรรมจากการได้มาซึ่งไทเกอร์ซอฟต์แวร์ในส่วนของการรับรู้ค่าตัดจำหน่ายซอฟต์แวร์และความสัมพันธ์ของลูกค้า (สุทธิจากภาษีเงินได้) และการรับรู้ตามมาตรฐานการบัญชีฉบับที่ 16 เรื่องสัญญาเช่า บริษัทฯ จะมีกำไรสุทธิเท่ากับ 168.31 ล้านบาท (อัตรากำไรสุทธิเท่ากับร้อยละ 28.4) เพิ่มขึ้น 30.62 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 22.1 จากปี 2562 (กำไรสุทธิหลังหักภาษีเท่ากับ 137.88 ล้านบาท และอัตรากำไรสุทธิเท่ากับร้อยละ 25.2)

1. โครงสร้างรายได้

ตารางที่ 2: รายได้แยกตามประเภทธุรกิจ

หน่วย: ล้านบาท

ประเภทรายได้	ม.ค. – ธ.ค. 2562		ม.ค. – ธ.ค. 2563	
	ล้านบาท	ร้อยละ	ล้านบาท	ร้อยละ
1. รายได้จากธุรกิจด้านทรัพยากรบุคคล				
1.1 บริการรับช่วงบริหารจัดการทรัพยากรบุคคลและการจัดทำเงินเดือน	257.09	41.9	266.41	36.0
1.2 รายได้จากซอฟต์แวร์และจำหน่ายและให้บริการติดตั้งระบบบริหารจัดการทรัพยากรบุคคล	212.30	34.6	269.93	36.5
1.3 รายได้จากการขายสินค้า	25.66	4.2	75.76	10.2
รวมรายได้จากธุรกิจด้านทรัพยากรบุคคล	495.05	80.6	612.10	82.7
2. รายได้จากธุรกิจให้บริการด้านบริหารจัดการบัญชีและการเงิน				
2.1 ระบบงานวางแผนทรัพยากรองค์กร	81.44	13.3	85.36	11.5
2.2 บริการจัดทำบัญชีและการเงิน	23.03	3.8	22.35	3.0
รวมรายได้จากธุรกิจด้านบริหารจัดการบัญชีและการเงิน	104.47	17.1	107.71	14.5
3. รายได้อื่น¹	14.34	2.3	20.53	2.8
รวมรายได้	613.86	100.0	740.34	100.0

¹ รายได้อื่นประกอบด้วย ดอกเบี้ยรับ เงินปันผล และกำไรที่เกิดขึ้นจริงและไม่เกิดขึ้นจริงของเงินลงทุน

จากตารางที่ 2 โครงสร้างรายได้ของบริษัทฯ ประกอบด้วย 2 ธุรกิจ คือ ธุรกิจการให้บริการด้านทรัพยากรบุคคล และธุรกิจการให้บริการด้านบริหารจัดการบัญชีและการเงิน ซึ่งธุรกิจการให้บริการด้านทรัพยากรบุคคลมีรายได้คิดเป็นร้อยละ 82.7 ของรายได้รวม รายได้จากธุรกิจด้านบริหารจัดการบัญชีและการเงินมีรายได้คิดเป็นร้อยละ 14.5 ของรายได้รวม และรายได้อื่นคิดเป็นสัดส่วนร้อยละ 2.8 ของรายได้รวม

ธุรกิจการให้บริการด้านทรัพยากรบุคคล

รายได้จากธุรกิจด้านทรัพยากรบุคคลจำนวน 612.10 ล้านบาท (ปี 2562: 495.05 ล้านบาท) เพิ่มขึ้น 117.05 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 23.6 โดยการเพิ่มขึ้นของรายได้เกิดจากการรวมผลประกอบการของไทเกอร์ซอฟต์แวร์ และการเติบโตของธุรกิจที่มีอยู่เดิมของเทคโนโลยีด้านทรัพยากรบุคคลและ

บริการในประเทศไทยและต่างประเทศ ในปี 2563 บริษัทฯ ได้รับโปรเจกต์ที่สำคัญและการพัฒนาส่วนเพิ่มให้กับลูกค้าเดิมและลูกค้าใหม่ส่งผลทำให้เกิดรายได้ที่เกิดขึ้นประจำเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง

รายได้จากธุรกิจ SMEs ต่ำกว่าที่คาดการณ์ไว้เนื่องจากผลกระทบของโควิด-19 แต่บริษัทฯ มองเห็นถึงยอดขายที่เพิ่มขึ้นจากไทเกอร์ซอฟต์แวร์จากการจำหน่ายอุปกรณ์บันทึกเวลาเข้าออกซึ่งสามารถตรวจวัดคุณสมบัติของร่างกายได้ในช่วงยุคโควิด-19 ในไตรมาส 4 ของปี 2563 บริษัทฯ ไทเกอร์ซอฟต์แวร์ได้แสดงถึงการฟื้นตัวของยอดขายอุปกรณ์ Software และ รายได้จากกาติดตั้ง

ธุรกิจการให้บริการด้านบริหารจัดการบัญชีและการเงิน

บริษัทฯ มีรายได้จากธุรกิจให้บริการด้านบริหารจัดการบัญชีและการเงินจำนวน 107.71 ล้านบาท (ปี 2562: 104.47 ล้านบาท) เพิ่มขึ้นจำนวน 3.24 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 3.1 ธุรกิจในส่วน ERP ยังคงอ่อนตัวเนื่องจาก ผลกระทบจากสถานการณ์ COVID-19 อย่างไรก็ตามสถานการณ์เริ่มดีขึ้นในไตรมาสที่ 4 ของปี 2563 เป็นลำดับ

ด้วยความสามารถในการนำเสนอให้บริการทั้ง SAP Business One และ Oracle Netsuite สำหรับลูกค้าที่มีความเข้าใจในระบบ Cloud มากขึ้น บริษัทฯ เชื่อมั่นว่าบริษัทฯ จะอยู่ในตำแหน่งที่ดีที่จะช่วยให้ธุรกิจนี้เติบโตเมื่อความเชื่อมั่นของตลาดดีขึ้น

รายได้ที่เกิดขึ้นประจำและรายได้ที่เกิดขึ้นไม่ประจำ

ตารางที่ 3: โครงสร้างรายได้ แบ่งออกเป็นรายได้ที่เกิดขึ้นประจำและรายได้ที่เกิดขึ้นไม่ประจำ

หน่วย: ล้านบาท

รายได้จากธุรกิจด้าน ทรัพยากรบุคคล	ม.ค.-ธ.ค. 2562	ร้อยละ	ม.ค.-ธ.ค. 2563	ร้อยละ	เปลี่ยนแปลง ร้อยละ
รายได้ที่เกิดขึ้นประจำ	383.13	77.4	414.59	67.7	8.2
รายได้ที่เกิดขึ้นไม่ประจำ	111.92	22.6	197.51	32.3	76.5
รวมรายได้ทั้งหมด	495.05	100.0	612.10	100.0	23.6

รายได้จากธุรกิจให้บริการ ด้านบริหารจัดการบัญชีและ การเงิน	ม.ค.-ธ.ค. 2562	ร้อยละ	ม.ค.-ธ.ค. 2563	ร้อยละ	เปลี่ยนแปลง ร้อยละ
รายได้ที่เกิดขึ้นประจำ	66.45	63.6	67.91	63.0	2.2
รายได้ที่เกิดขึ้นไม่ประจำ	38.02	36.4	39.80	37.0	4.7
รวมรายได้ทั้งหมด	104.47	100.0	107.71	100.0	3.1

รวมรายได้ที่เกิดขึ้นประจำ	449.58	75.0	482.50	67.0	7.3
รวมรายได้ที่เกิดขึ้นไม่ประจำ	149.94	25.0	237.31	33.0	58.3
รวมรายได้ทั้งสิ้น	599.52	100.0	719.81	100.0	20.1

โดยภาพรวม บริษัทฯ มีสัดส่วนรายได้ที่เกิดขึ้นประจำลดลงจากร้อยละ 75.0 ในปี 2562 เป็นร้อยละ 67.0 ในปีนี้ ในขณะที่สัดส่วนรายได้ที่เกิดขึ้นไม่ประจำเพิ่มขึ้นอยู่จากร้อยละ 25.0 ปี 2562 เป็นร้อยละ 33.0 ในปีนี้ การเปลี่ยนแปลงในองค์ประกอบของรายได้ระหว่างรายได้ที่เกิดขึ้นประจำและไม่ประจำ เนื่องมาจากการรวมผลการดำเนินงานของไทเกอร์ซอฟต์แวร์ (ผลกระทบครึ่งปีหลัง 2562 เปรียบเทียบกับ ปี 2563) ที่รูปแบบธุรกิจมีส่วนรายได้ที่เกิดขึ้นไม่ประจำมากจากรายได้จากการขาย Software และ Hardware

รายได้ที่เกิดขึ้นประจำเติบโตขึ้นโดยรวมที่ 32.92 ล้านบาทหรือคิดเป็นร้อยละ 7.3 โดยได้รับแรงสนับสนุนจากการเติบโตของธุรกิจที่มีอยู่ของบริษัทฯ ในด้านเทคโนโลยีและบริการด้านทรัพยากรบุคคล การรวมรายได้ประจำของไทยเกอร์ซอฟท์ และรายได้ที่เพิ่มขึ้นจากธุรกิจให้บริการด้านบริหารจัดการบัญชีและการเงิน สำหรับฐานรายได้ที่เกิดขึ้นประจำโดยรวม ธุรกิจด้านทรัพยากรบุคคลยังคงเติบโตอย่างต่อเนื่องแบบปีต่อปีอยู่ที่ร้อยละ 8.2 ในขณะที่ธุรกิจให้บริการด้านบริหารจัดการบัญชีและการเงินยังคงเติบโตปานกลางที่ร้อยละ 2.2

รายได้ที่เกิดขึ้นไม่ประจำเพิ่มขึ้น 87.37 ล้านบาทหรือคิดเป็นร้อยละ 58.3 ส่วนใหญ่มาจากผลการรวมไทยเกอร์ซอฟท์ และการเติบโตโดยธรรมชาติ (Organic growth) จำนวน 21.06 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 23.0 ในรายได้จากการติดตั้งระบบงานและบริการรับช่วงบริหารจัดการทรัพยากรบุคคลและการจัดทำเงินเดือนของธุรกิจด้านทรัพยากรบุคคล

2. ฐานะทางการเงิน

ตารางที่ 4: ภาพรวมฐานะทางการเงิน

หน่วย: ล้านบาท

	ณ วันที่ 31 ธ.ค. 2562 (ปรับปรุงใหม่)	ร้อยละ	ณ วันที่ 31 ธ.ค. 2563	ร้อยละ	เปลี่ยนแปลง	เปลี่ยนแปลง ร้อยละ
สินทรัพย์						
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสด	159.47	11.6	246.80	15.5	87.33	54.8
สินทรัพย์ทางการเงินหมุนเวียนอื่น	83.07	6.0	227.77	14.3	144.70	174.2
ลูกหนี้การค้าและลูกหนี้อื่น	114.24	8.3	118.44	7.4	4.20	3.7
สินทรัพย์ที่เกิดจากสัญญา-หมุนเวียน	24.58	1.8	30.35	1.9	5.77	23.5
สินค้าคงเหลือ	9.42	0.7	14.98	0.9	5.56	59.0
สินทรัพย์หมุนเวียนอื่น	4.50	0.3	15.07	0.9	10.57	234.9
เงินลงทุนระยะยาวอื่น	558.38	40.6	392.29	24.6	(166.09)	(29.7)
สินทรัพย์สิทธิการใช้	-	-	128.83	8.1	128.83	-
สินทรัพย์ไม่หมุนเวียนอื่น	421.93	30.7	417.13	26.2	(4.80)	(1.1)
รวมสินทรัพย์	1,375.59	100.0	1,591.66	100.0	216.07	15.7
หนี้สิน						
หนี้สินหมุนเวียน	116.20	8.4	151.10	9.5	34.90	30.0
หนี้สินไม่หมุนเวียน	65.44	4.8	173.70	10.9	108.26	165.4
รวมหนี้สิน	181.64	13.2	324.80	20.4	143.16	78.8
ส่วนของผู้ถือหุ้น	1,193.95	86.8	1,266.86	79.6	72.91	6.1
รวมหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น	1,375.59	100.0	1,591.66	100.0	216.07	15.7

(ก) สินทรัพย์รวม

สินทรัพย์รวม ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2563 อยู่ที่ 1,591.66 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 216.07 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 15.7 เนื่องจากการเพิ่มขึ้นจากสินทรัพย์สิทธิการใช้ตามมาตรฐานบัญชีฉบับที่ 16 จากสัญญาเช่าออฟฟิศของบริษัทฯ เงินสดและสินทรัพย์ทางการเงิน เพิ่มขึ้น 65.94 ล้านบาท

(ข) **หนี้สินรวม**

หนี้สินรวม ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2563 อยู่ที่ 324.80 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 143.16 ล้านบาท หรือคิดเป็นร้อยละ 78.8 เนื่องจากการรับรู้หนี้สินตามสัญญาเช่าตามมาตรฐานบัญชีฉบับที่ 16

(ค) **ส่วนของผู้ถือหุ้น**

ส่วนของผู้ถือหุ้นรวม ณ วันที่ 31 ธันวาคม 2563 เท่ากับ 1,266.86 ล้านบาท เพิ่มขึ้น 72.91 ล้านบาทหรือคิดเป็นร้อยละ 6.1 ซึ่งเป็นผลมาจากการเพิ่มขึ้นของกำไรจากการดำเนินงานหักกับการจ่ายเงินปันผล

3. **งบกระแสเงินสด**

หน่วย: ล้านบาท

	ม.ค.-ธ.ค. 2562	ม.ค.-ธ.ค. 2563
เงินสดสุทธิได้มาจาก (ใช้ไปใน)		
กระแสเงินสดจากกิจกรรมดำเนินงาน	200.06	240.77
กระแสเงินสดจากกิจกรรมลงทุน	(62.03)	(45.75)
กระแสเงินสดจากกิจกรรมจัดหาเงิน	(87.48)	(108.39)
ผลต่างจากการแปลงค่างบการเงินลดลง	(2.41)	0.69
เงินสดและรายการเทียบเท่าเงินสดเพิ่มขึ้น (ลดลง) สุทธิ	48.14	87.32

กระแสเงินสดจากการดำเนินงาน

กระแสเงินสดจากการดำเนินงาน ปี 2563 เท่ากับ 240.77 ล้านบาท ซึ่งฝ่ายบริหารจะพิจารณาการใช้เงินสดส่วนเกินจากการดำเนินงานไปลงทุน หรือใช้ไปในกิจกรรมอื่นๆ เพื่อสร้างมูลค่าเพิ่มให้กับบริษัทฯ ต่อไป

กระแสเงินสดจากการลงทุน

กระแสเงินสดจากการลงทุน ปี 2563 เท่ากับ (45.75) ล้านบาท เนื่องจากค่าใช้จ่ายในการลงทุนซื้อสินทรัพย์และซอฟต์แวร์และการลงทุนเพิ่มในเงินลงทุน

กระแสเงินสดจากการหาเงิน

กระแสเงินสดจากการหาเงิน ปี 2563 เท่ากับ (108.39) ล้านบาท มาจากการจ่ายเงินปันผล 81.60 ล้านบาท และหนี้สินตามสัญญาเช่าทางการเงิน 24.61 ล้านบาท ทั้งนี้ภายหลังจากการระดมทุน IPO บริษัทฯ ไม่มีโครงการจัดหาเงิน เนื่องจากบริษัทฯ มีเงินทุนเพียงพอสำหรับเงินทุนหมุนเวียนและการลงทุนระยะยาวอื่นๆ

จึงเรียนมาเพื่อโปรดทราบ

ขอแสดงความนับถือ

นายสุนทร เค้นธรรม
ประธานเจ้าหน้าที่บริหาร